



AL SEGMENTO BME GROWTH DE BME MTF EQUITY

Zaragoza, 13 de mayo de 2025

Pangaea Oncology, S.A. (en adelante, “*Pangaea*” o la “*Sociedad*”), en cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity, pone a disposición del mercado la siguiente:

Otra información relevante

Con motivo de la participación de la compañía en el Foro Medcap 2025, organizado por Bolsas y Mercados Españoles, se adjunta la presentación corporativa que será utilizada en dicho foro el 27 de mayo próximo.

La información comunicada ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad del emisor y sus administradores.

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

Pangaea Oncology, S.A.

D. Javier Rivela
Consejero Delegado

Presentación Corporativa

Mayo 2025

Foro MEDCAP BME Growth

www.panoncology.com



AVISO LEGAL

El presente documento ha sido elaborado por Pangaea Oncology, S.A. (“Pangaea” o la “Sociedad”) únicamente para su uso informativo. Consecuentemente, **NO PODRÁ SER DIVULGADO O UTILIZADO POR NINGUNA PERSONA PARA UNA FINALIDAD DISTINTA DE LA ANTERIORMENTE REFERIDA SIN EL CONSENTIMIENTO PREVIO, EXPRESO Y POR ESCRITO DE LA SOCIEDAD. ESTE DOCUMENTO SE BASA EN INFORMACIÓN PÚBLICA DISPONIBLE Y/O EN DATOS APORTADOS POR LA SOCIEDAD.**

Este documento no constituye una oferta pública o invitación a la compra, venta o suscripción de acciones o de cualquier otro tipo de valores, de acuerdo con lo dispuesto en la Ley de los Mercados de Valores y los Servicios de Inversión y/o el Real Decreto 814/2023, de 8 de noviembre, con sus respectivas modificaciones, y normativa relacionada. Esta comunicación no constituye una oferta de valores ni una solicitud de oferta para vender o comprar valores, ni tendrá lugar ninguna venta de valores en ninguna jurisdicción en la que dicha oferta, solicitud o venta pudiera ser ilegal con carácter previo al registro o calificación bajo las leyes de valores de alguna de esas jurisdicciones. Este documento puede contener proyecciones, previsiones o estimaciones futuras basadas en expectativas, pronósticos e hipótesis actuales sobre acontecimientos futuros que, dada su naturaleza, no suponen una garantía de desempeño futuro y llevan implícitos hipótesis, riesgos e incertidumbres, conocidos y no conocidos, referentes al Grupo Pangaea y sus inversiones, incluyéndose, entre otras cosas, el desarrollo de su negocio, su plan de crecimiento, las tendencias en su sector de operaciones y sus desembolsos de capital y adquisiciones futuras. En vista de estos riesgos, incertidumbres e hipótesis, las proyecciones, previsiones o estimaciones futuras podrían no cumplirse, con la posibilidad de que los resultados, el rendimiento o los logros reales difieran significativamente de los resultados, rendimiento o logros futuros expuestos o sobreentendidos en este documento. Dichos riesgos e incertidumbres incluyen aquellos que se identifican en los documentos remitidos por la Sociedad al segmento de negociación BME Growth de BME MTF Equity. Salvo que así fuera requerido legalmente, la Sociedad no se compromete a hacer públicas, actualizar o revisar estas previsiones, proyecciones, estimaciones o circunstancias de futuro, ni siquiera si la experiencia de futuros acontecimientos o circunstancias, incluyendo sin limitación cualquier cambio en el negocio de la Sociedad o en su estrategia de adquisiciones, revelan claramente que la evolución proyectada de los negocios, condiciones o eventos expresa o implícitamente mencionados en este documento no se llevarán a cabo.

Este documento puede contener información resumida o no revisada, auditada ni verificada por terceras partes independientes, incluyendo los auditores de cuentas de la Sociedad. En este sentido, dicha información está sujeta a negociación, cambios y modificaciones y debe ser leída en su conjunto, considerando asimismo el resto de información disponible al público, incluyendo, si fuera necesario, cualquier otro documento publicado por la Sociedad en el futuro. Como consecuencia de todo lo anterior, ni la Sociedad ni las sociedades de su grupo ni sus respectivos directivos, ejecutivos, personal, consultores o asesores (conjuntamente, sus representantes) formulan u otorgan manifestación o garantía alguna, explícita o implícita, sobre la precisión, concreción o integridad de la información o afirmaciones incluidas en este documento y, en particular, acerca de la materialización futura de las previsiones, proyecciones, estimaciones o circunstancias de futuro contempladas en este documento. Ni la Sociedad ni ninguno de sus representantes serán responsables de ningún daño que pudiera derivarse del uso del presente documento o de la información que el mismo contiene.

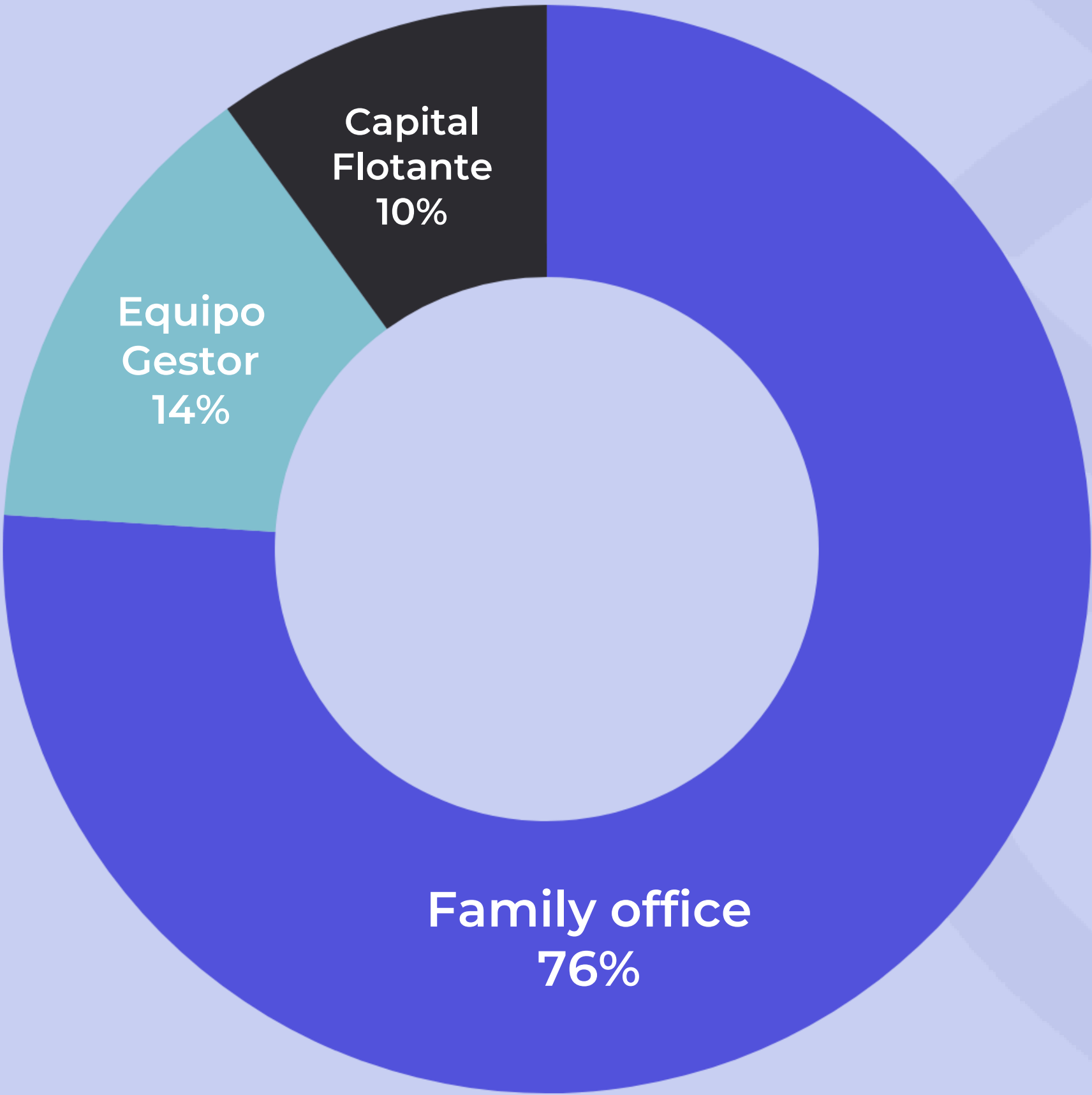
PERFIL DE LA COMPAÑÍA

DATOS BURSÁTILES

PANGAEA ONCOLOGY S.A.

LISTING MAB	29-DICIEMBRE-2016
TICKER	PANG
CAPITALIZACIÓN (31/3/2025)	58,5 € MILLONES
NÚMERO DE ACCIONES	34,41 MILLONES
CAPITAL FLOTANTE	9,9%
VOLUMEN 2024	7.383 MILES €
ASESOR REGISTRADO	DCM ASESORES
AUDITOR	EY
PROVEEDOR DE LIQUIDEZ	GVC GAESCO
COBERTURA DE ANÁLISIS	BANKINTER SECURITIES, LIGHT HOUSE, MORNING STAR

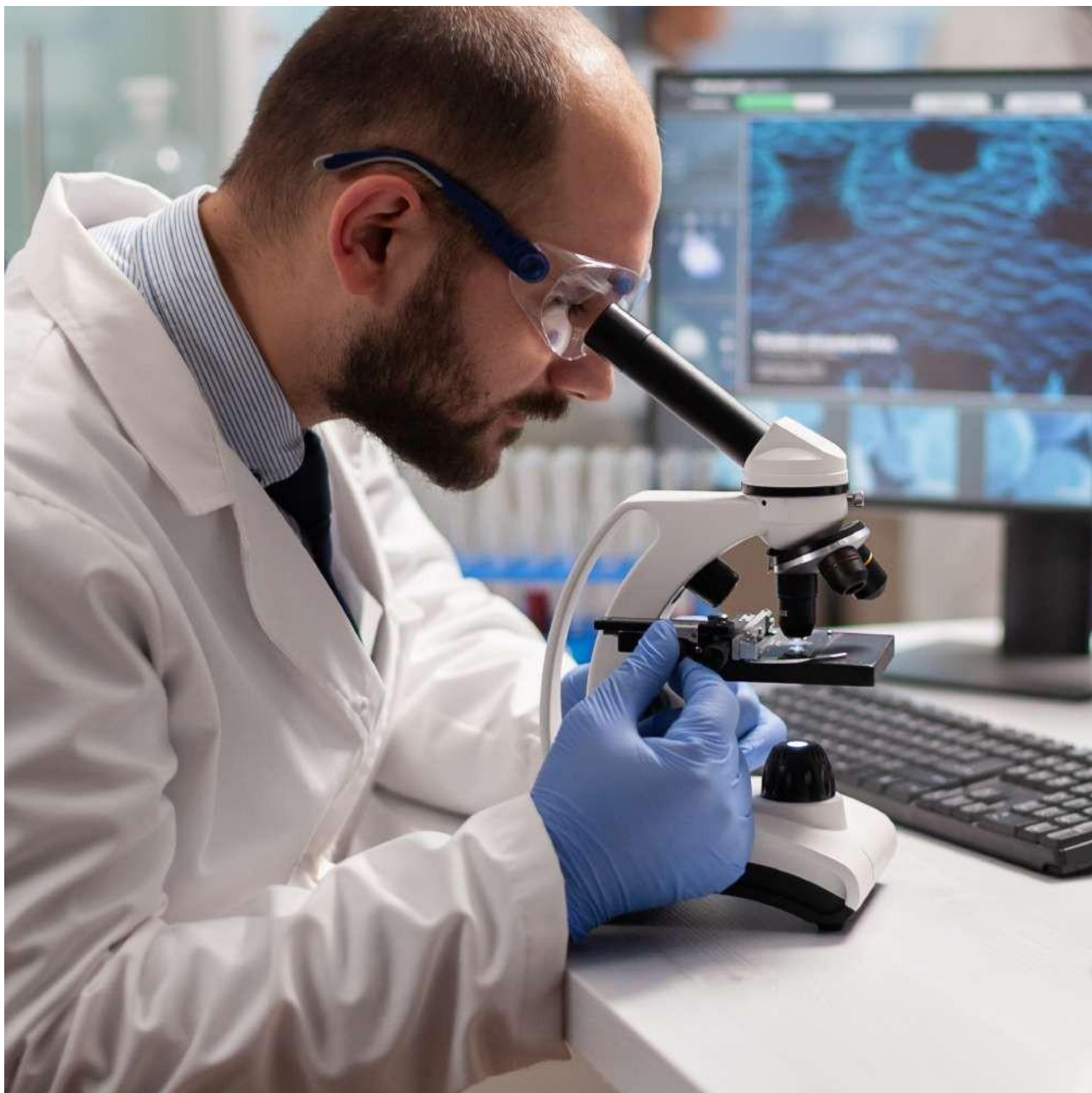
ESTRUCTURA ACCIONARIAL



Objetivo

“Posicionar a Pangaea como referente en el Sur de Europa en Oncología de Precisión, abarcando desde el tratamiento al paciente en todos sus verticales, la prestación de servicios a la industria, la incorporación de tecnología disruptiva y excelencia médico-científica, y dirigido hacia sistemas inteligentes de TI y explotación del Dato (IA/BIG DATA)”.





LÍDER EN ONCOLOGÍA PRIVADA EN CATALUNYA 2024

- +60 MDs
- 181 FTEs (> 60 PhDs)
- 9,000 nuevos pacientes año
- 82.000 visitas /año
- 315 procedimientos quirúrgicos & EBUS
- 201 Ensayos Clínicos Onco / 31 Neumo
- €14,3m de facturación 2024



DRES. LÍDERES DE OPINIÓN (KOL):

- Rafael Rosell, Enriqueta Felip (Pulmón)
- Javier Cortés, Aleix Prat (Mama)
- Josep Tabernero (Digestivo)
- Joaquim Bellmunt y Javier Gcía del Muro (GU-Vejiga)
- Francesc Bosch (Hemato-onco)
- María Glez Cao (Melanoma)
- Ana Oaknin (Ovario)
- Santiago Ramón y Cajal (Patología Molecular)
- Laura Romero (Cirugía Torácica y Robótica) y Martin Espinosa (Mama)
- Antoni Torres (Neumología)



EQUIPO LÍDER EN HOSPITALES DE QUIRONSAUD EN ESPAÑA DESDE 2018

- > 201 / 31 ensayos clínicos abiertos onco / neumo
- > 629 pacientes activos
- > 405 pacientes incluidos



> 100 PUBLICACIONES CIENTÍFICAS EN 2024:

- ASCO, AACR, Lancet, JAMA, New England Journal of Medicine, etc.



1ER LABORATORIO ACREDITADO EN GENÓMICA (ISO15189) EN ESPAÑA:

- Mutaciones puntuales en tejido (2009)
- Mutaciones puntuales en Biopsia Líquida (2016)
- NGS y translocaciones Biopsia Líquida (2020)
- Plataformas: Nanostring, Qiagen y Illumina con paneles customizados
- Servicios de descubrimiento y validación de Biomarcadores
- Organoides 3D
- 150 Modelos In Vitro
- 25 Modelos de Líneas Primarias



📍 HOY

» Próximos 24 meses

Sindicación de
Grupos Médicos
de Excelencia y
Masa Crítica
Clínica




Uso de
Tecnologías
Vanguardistas
en Pre-Clínica
y Diagnóstico

Detección
Precoz y Nuevas
Terapias/
Tecnología




Foco en Big
Data e
Inteligencia
Artificial

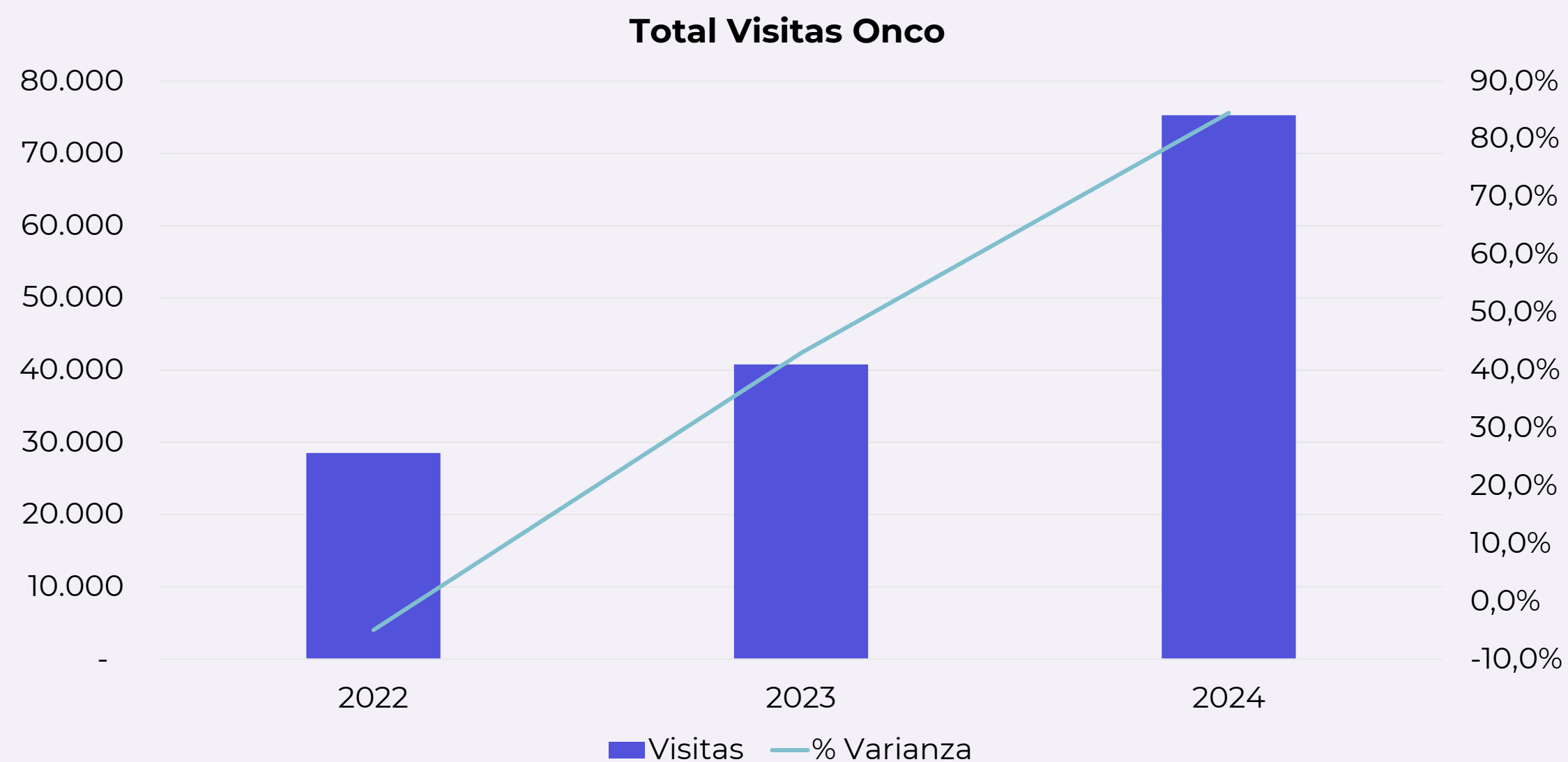
EVOLUCIÓN ASISTENCIAL 2022-24

El período 2022-2024 se ha centrado en alcanzar masa crítica. Esta etapa de crecimiento en volumen nos ha permitido generar ingresos privados y de aseguradoras, incrementando márgenes de contribución, y acceder a datos clínicos de gran valor.

El margen de crecimiento y rentabilidad a corto plazo se encuentra en:

- Ensayos clínicos.
- Actividad quirúrgica.
- Diagnóstico molecular.

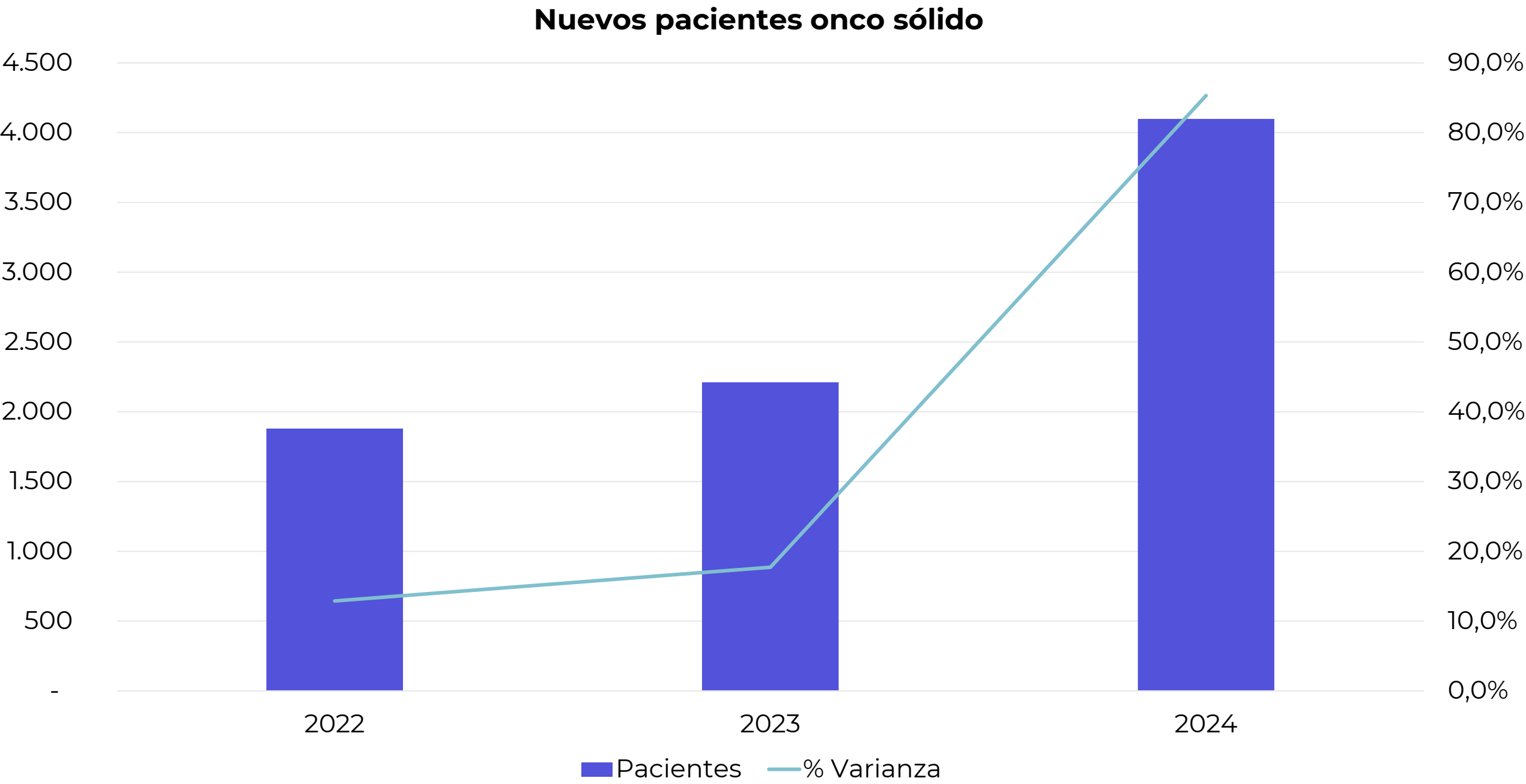
CRECIMIENTO ESTRATÉGICO



Gracias a nuestro enfoque basado en adquisiciones y alianzas con centros especializados, **hemos consolidado nuestra presencia en oncología**, ampliándola en 2024 a enfermedades respiratorias.

Este camino de crecimiento nos ha permitido **triplicar las visitas totales**, reflejando el impacto real en el número de pacientes atendidos.

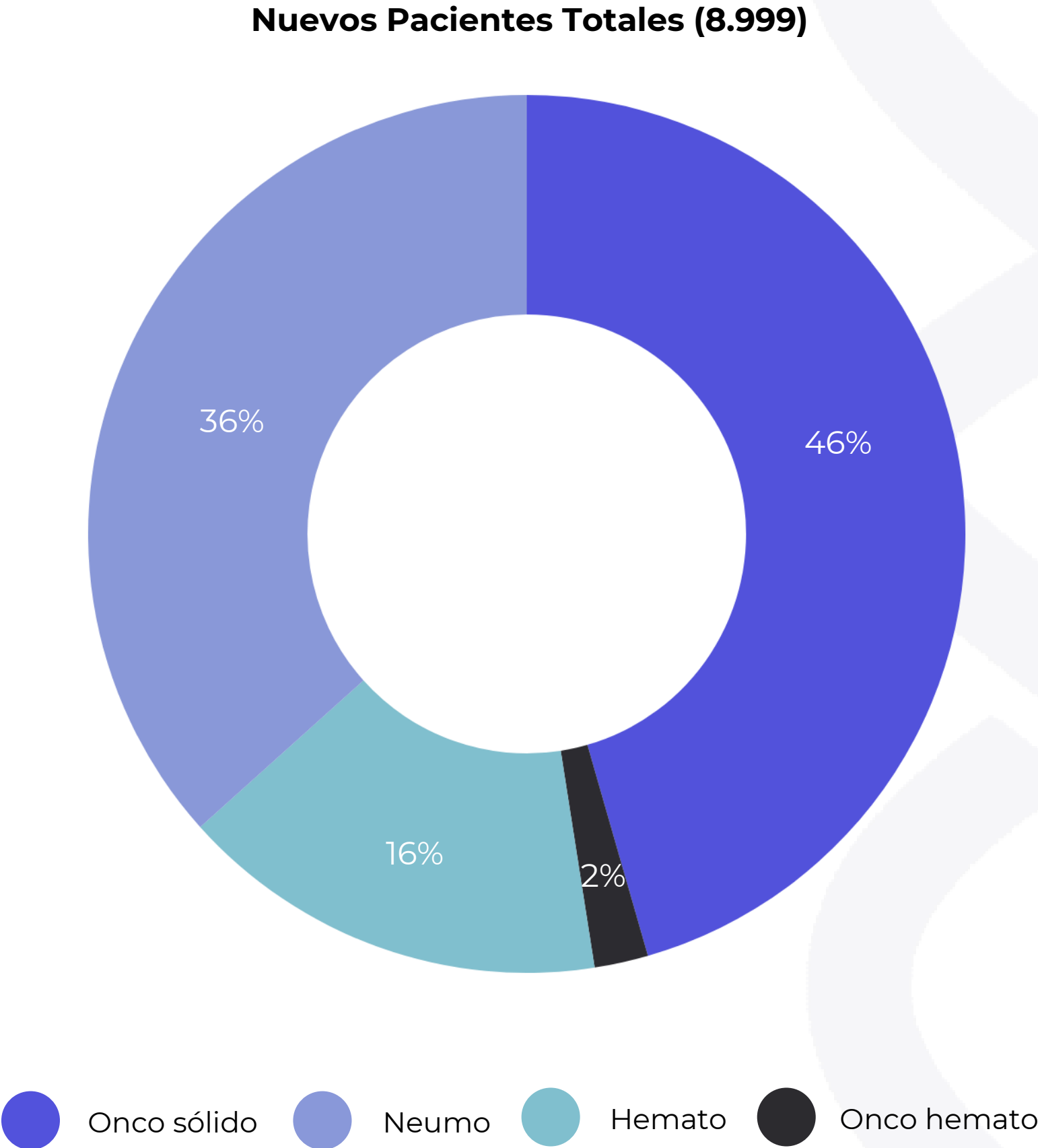
EVOLUCIÓN DE NUEVOS PACIENTES



Hemos multiplicado aproximadamente **por cinco el número de nuevos pacientes totales, e incrementado por 2,5x el número de nuevos pacientes en tumor sólido.**

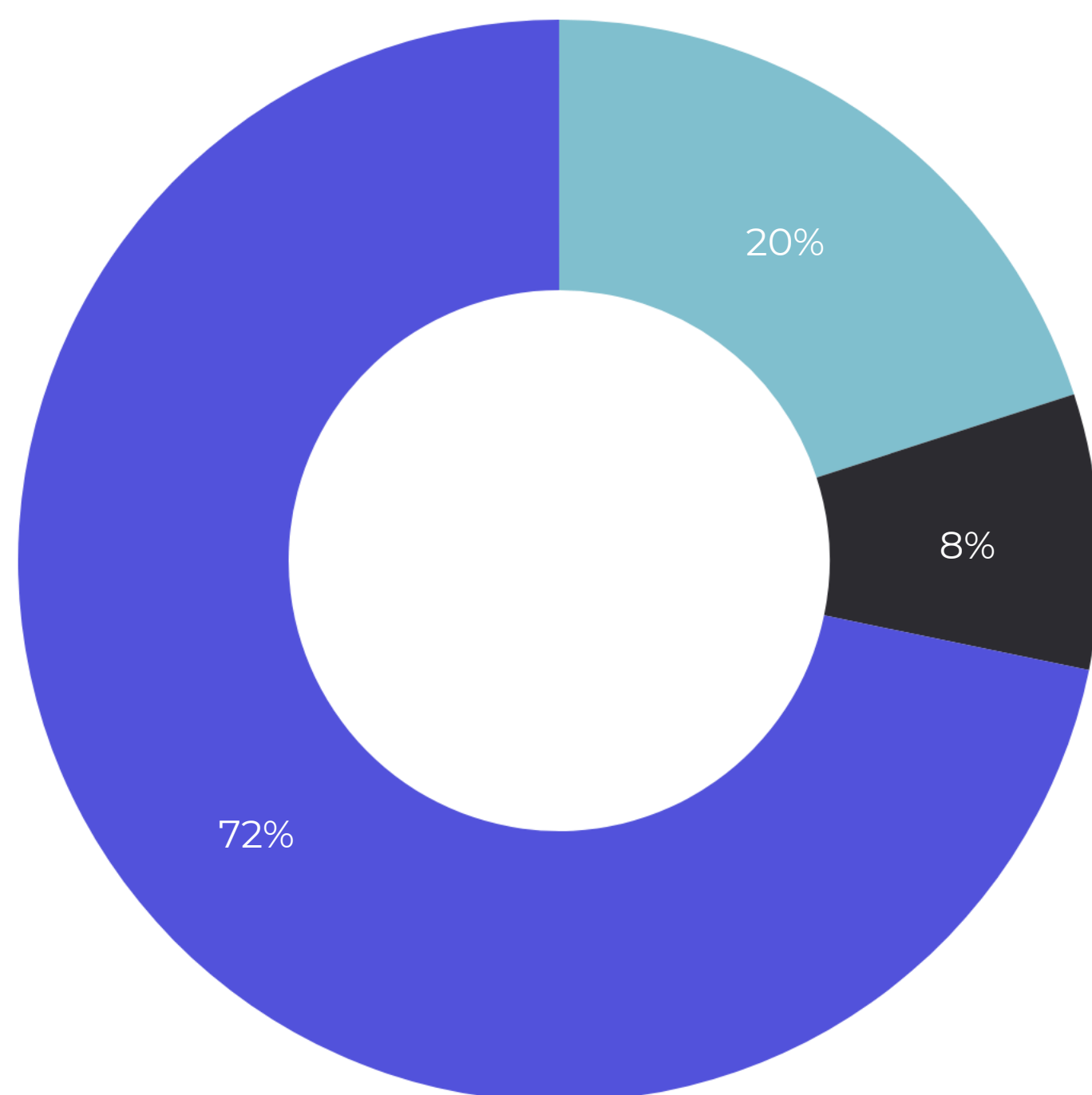
De estas áreas, **oncología de tumor sólido y neumología** representan el **mayor potencial** de contribución a las líneas principales de rentabilidad (Cirugía, Ensayos Clínicos, Diagnóstico).

Con la **Volumetría Actual** y generación paulatina de **Sinergias**, Pangaea cuenta con visibilidad de crecimiento de ingresos a Doble Dígito al menos los próximos 3-4 años.



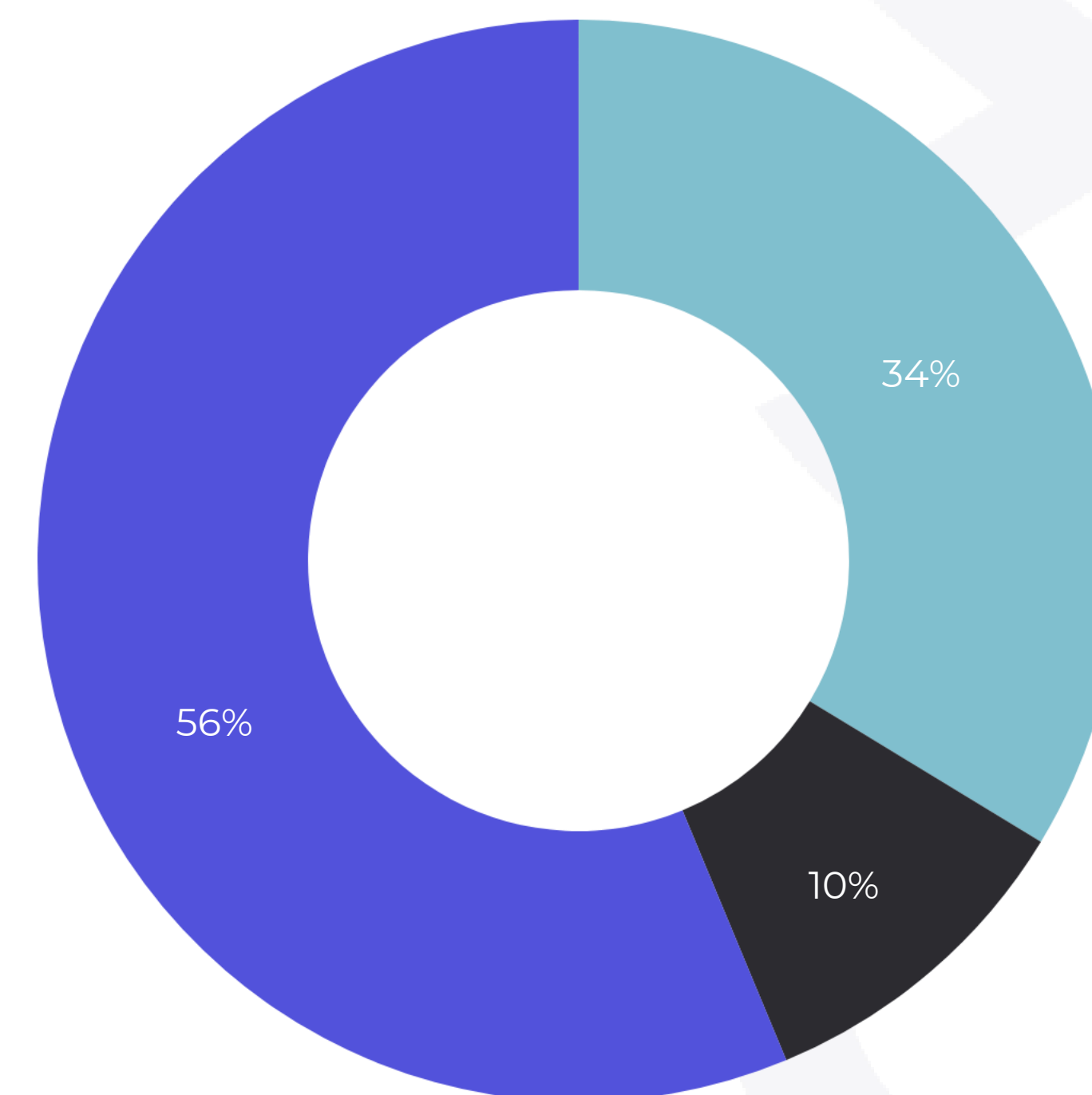
— PERFORMANCE POR BUSINESS UNIT ONCOLÓGICA

Primeras Visitas por Business Unit (7.960)

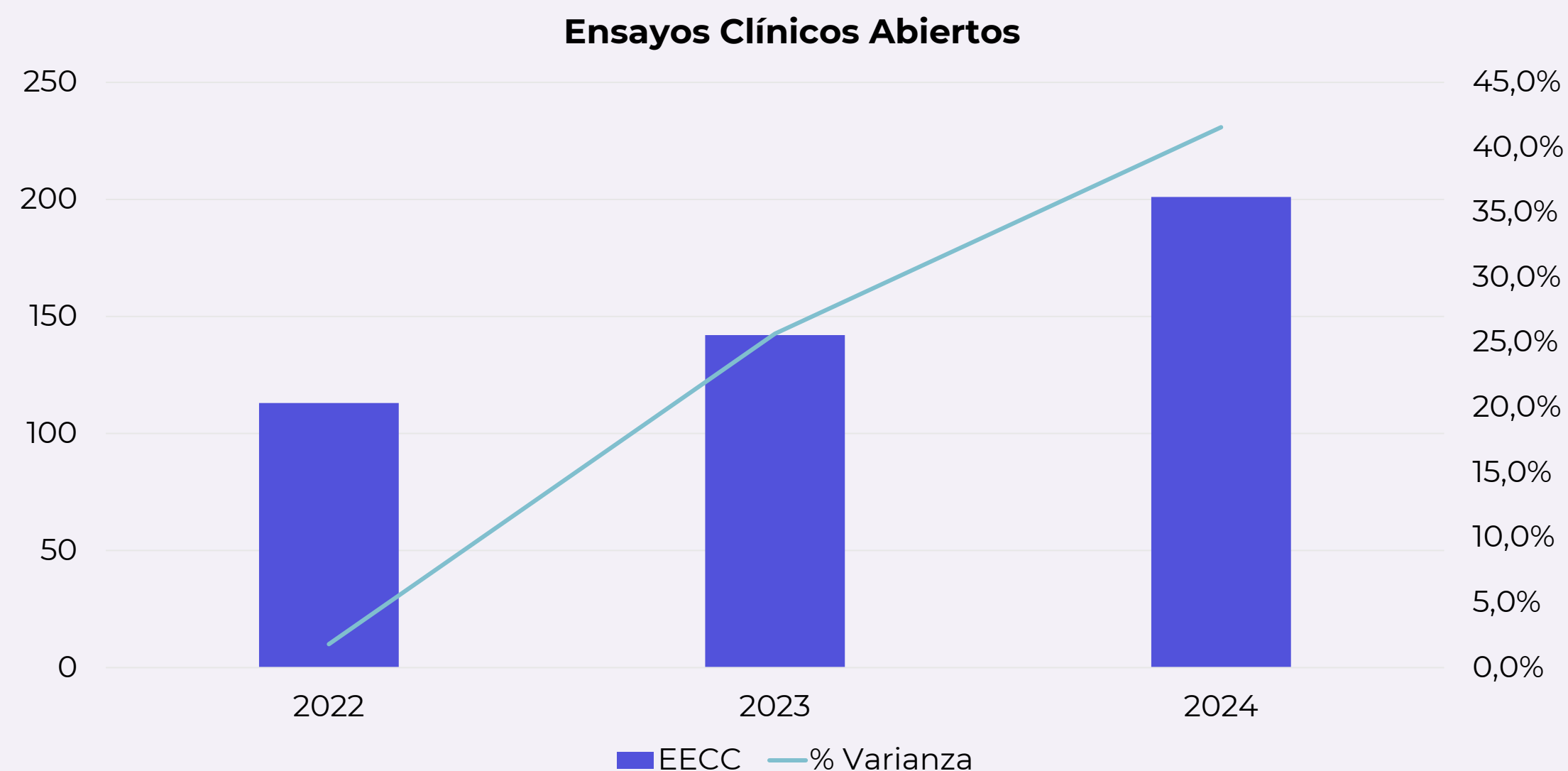


La adquisición de IOB y la aceleración de IBCC nos han permitido consolidar una red con mayor capacidad asistencial, reforzando nuestra presencia y permitiéndonos escalar el volumen de primeras visitas y visitas totales.

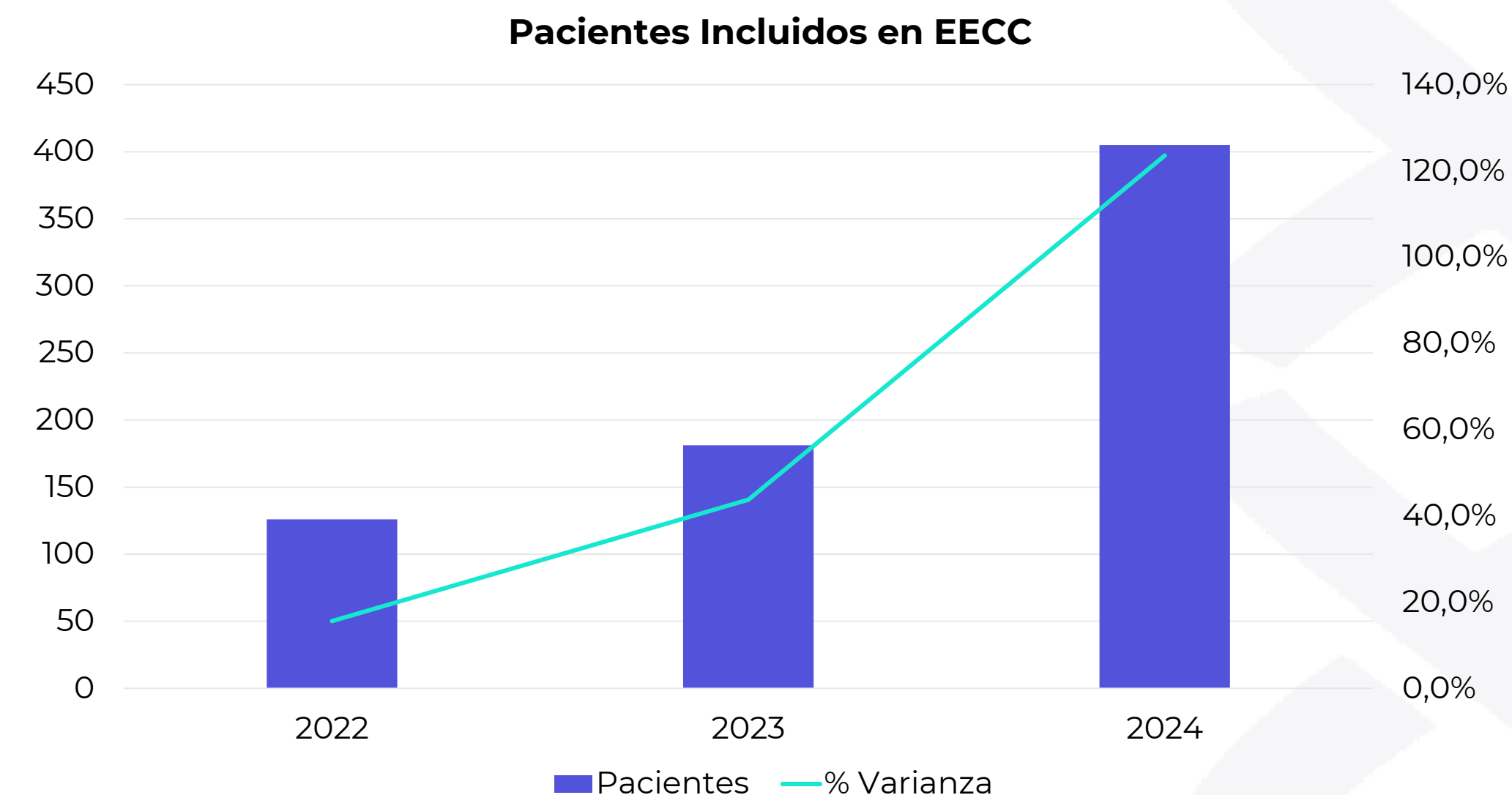
Total Visitas por Business Unit (75.273)



ENSAYOS CLÍNICOS: UTILIDAD CLÍNICA Y MARGEN DE CONTRIBUCIÓN

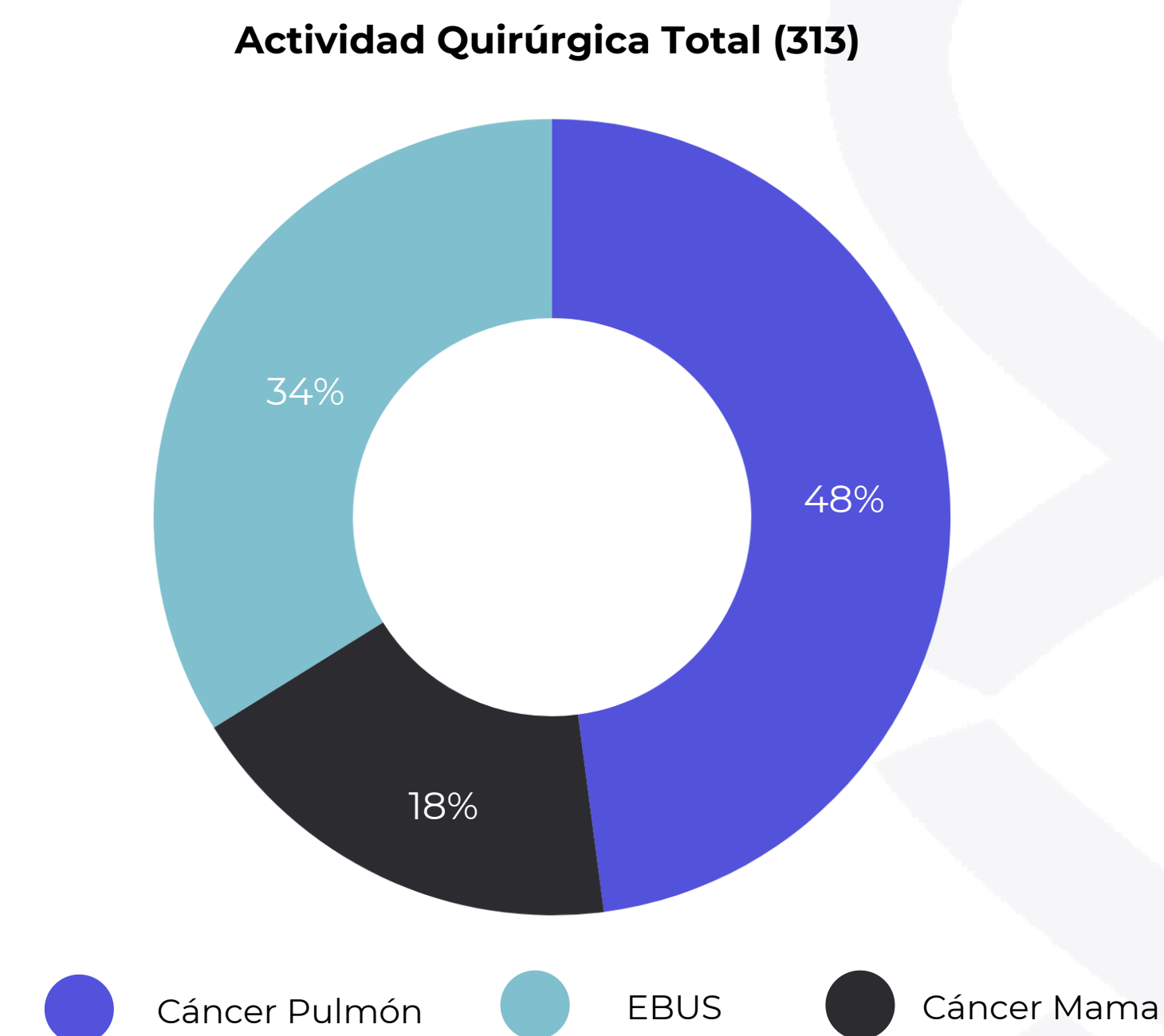
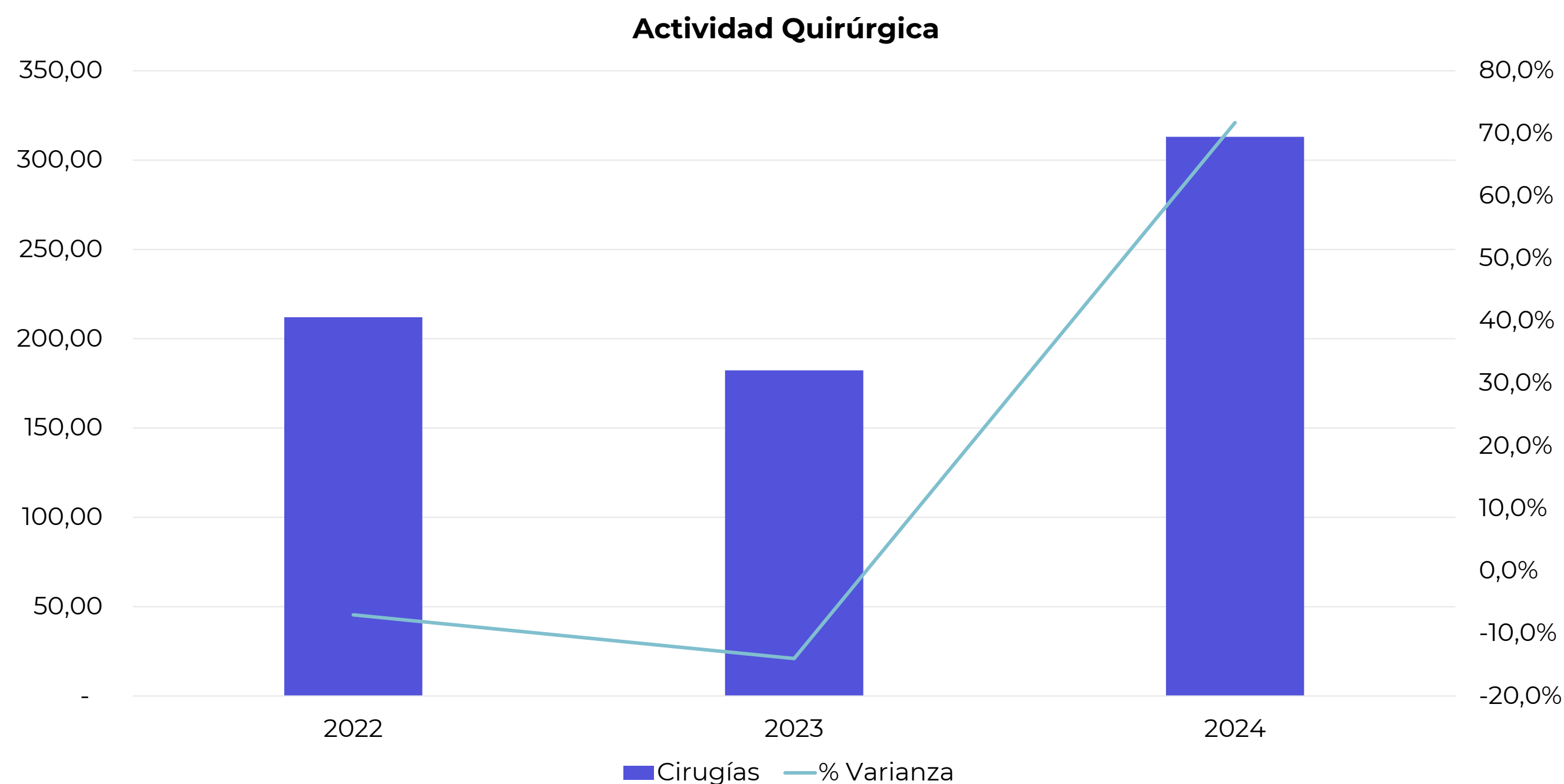


El crecimiento orgánico de la unidad de ensayos clínicos, junto con la incorporación de nuevas áreas terapéuticas como **neumología**, ha convertido a esta unidad en la **principal línea de negocio** del Grupo.



El **aumento sostenido**, tanto en el número de **estudios abiertos**, como en **pacientes incluidos**, refleja nuestro compromiso con la investigación y la innovación médica. A su vez, es una línea altamente rentable.

ACTIVIDAD QUIRÚRGICA



La actividad quirúrgica mantiene una **evolución ascendente**, liderada por **cirugía torácica** **cirugía de mama**, que se irá ampliando paulatinamente al resto de intervenciones quirúrgicas **en otros tumores**.

SERVICIOS A EMPRESAS

Nos comprometemos con la **atención integral del paciente**, respaldada por nuestros servicios de **laboratorio de última generación** y nuestras sólidas alianzas con la industria farmacéutica.

PANGAEA se especializa en el campo de la Medicina de Precisión: Investigación pionera para cambiar el futuro del cáncer.

A. ANÁLISIS DE BIOMARCADORES

Proyectos IHC para la detección de genes en tejido tumoral o análisis de marcadores genéticos para la terapia de respuesta

B. MODELOS PRECLÍNICOS

Desarrollo de líneas celulares resistentes y cultivos primarios

C. MECANISMOS DE RESISTENCIA A FÁRMACOS

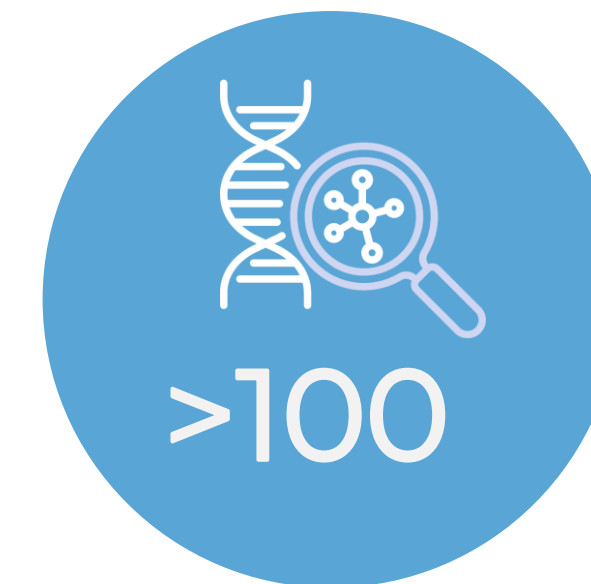
Estudio de la resistencia adquirida en pacientes con progresión

D. INVESTIGACIÓN DIRIGIDA E INMUNO

Evaluación de los efectos y la eficacia de los inhibidores en vías moleculares específicas

E. VALIDACIÓN DE PLATAFORMAS DIAGNÓSTICAS

Cobas EGFR de Roche , Therascreen EGFR RGQ PCR Kit V3, CE-IVD, Ipsogen BCR-ABLI MbcR RGQ RT-PCR , Ipsogen WTI ProfileQuant Kit (24) CE, Therascreen IDH1/2 RGQ PCR Kit, Ipsogen CALR RGQ PCR Kit e Ipsogen BCR-ABLI MbcR IS-MMR DX Kit (24) CE



Líneas celulares resistentes



Cultivos primarios

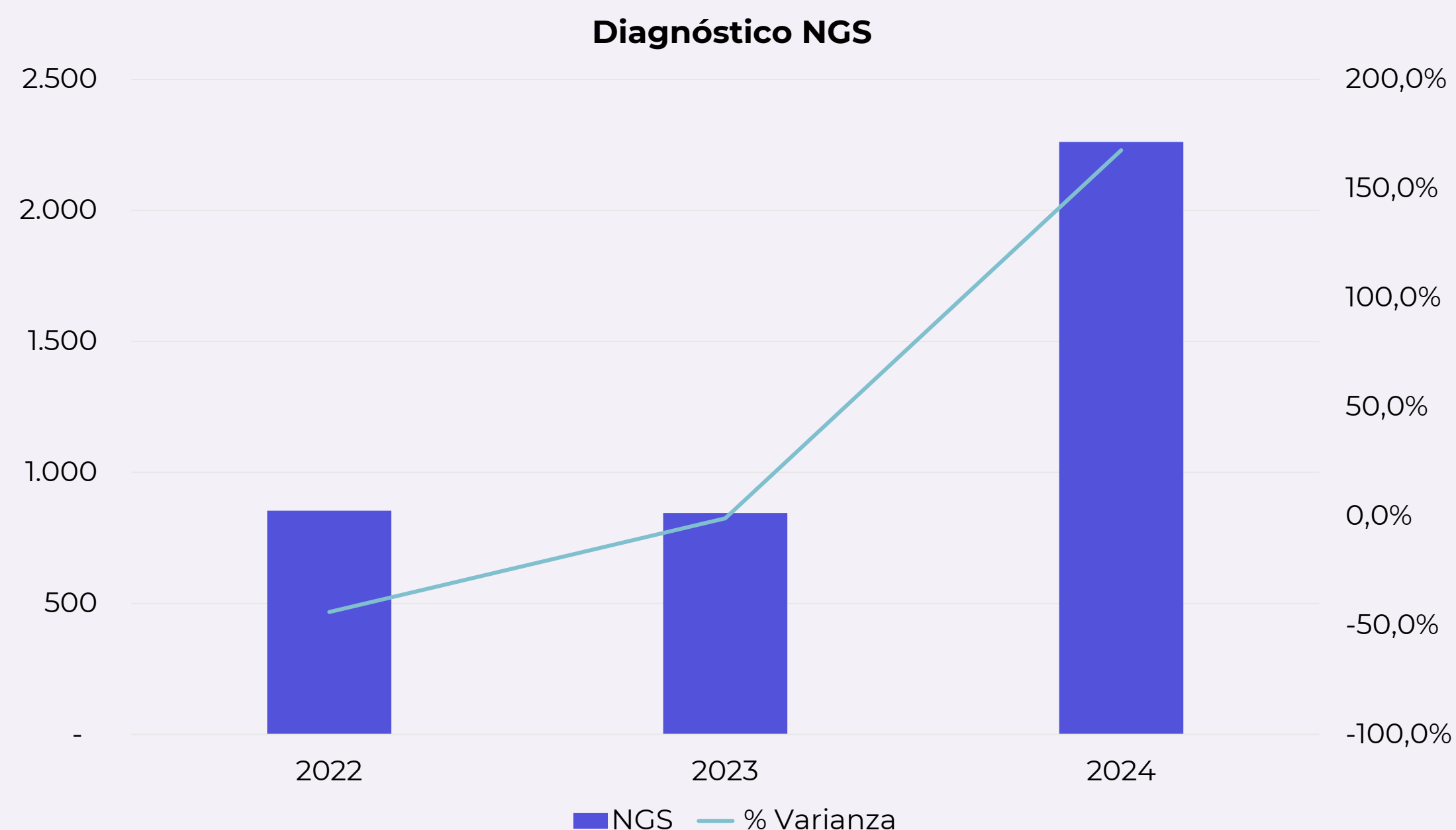


Proyectos

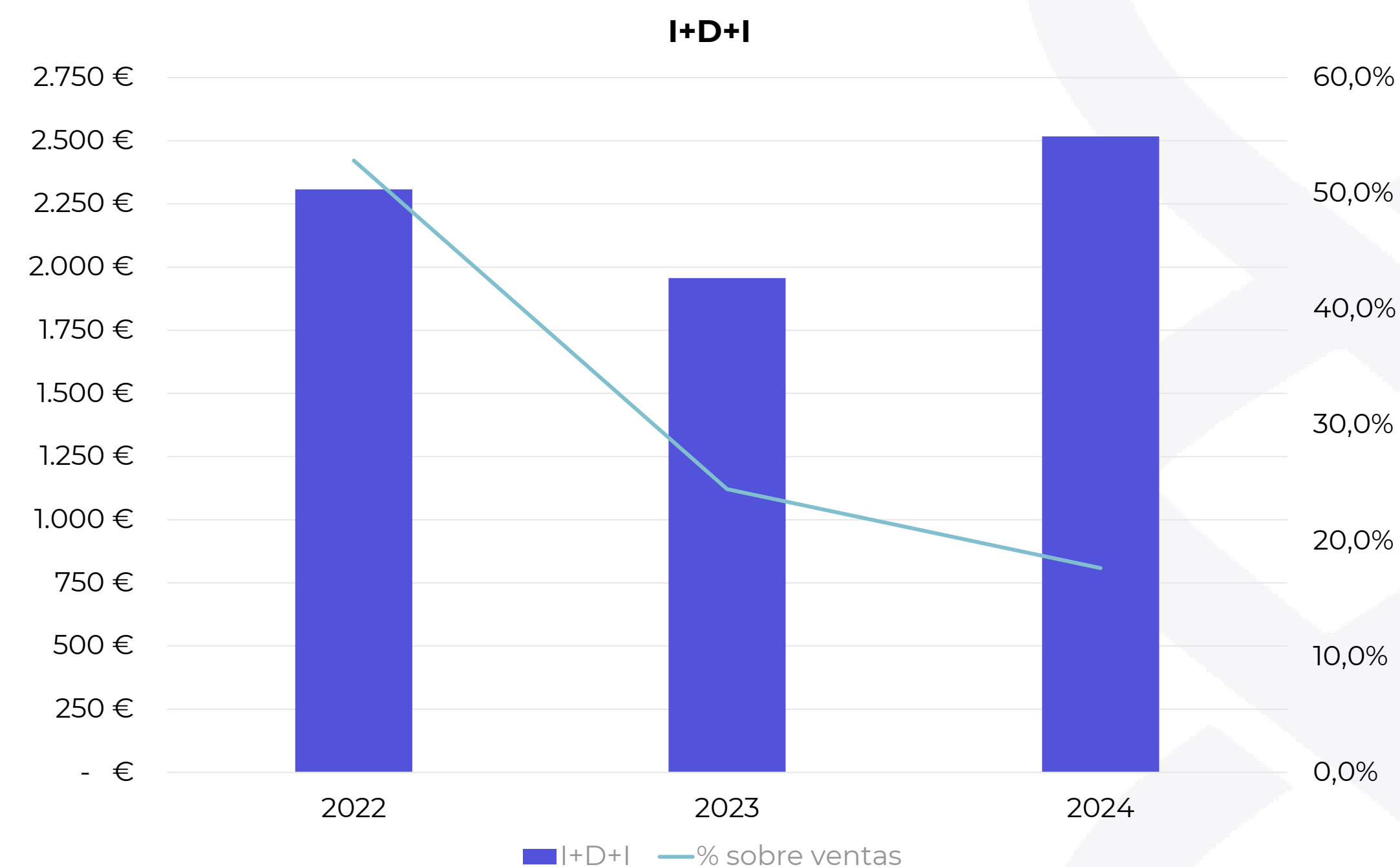


Clientes Activos Lab

ESCALABILIDAD DE DIAGNÓSTICO e I+D+i



La evolución del diagnóstico NGS/n-Counter, tanto en biopsia convencional (tejido), como en biopsia líquida, muestra una base de **crecimiento sostenido en clientes farma**.



Mantenemos nuestra **vocación de Investigación y Desarrollo** generando activos y tecnología de diagnóstico, pre-clínica y detección precoz, buscando el equilibrio contra la generación de ingresos.

CLIENTES LAB TRACKRECORD

	In Vitro Biomarker Discovery / Pre-Clinical Services		Molecular Diagnostics / Platforms		DX Platform Validation	Data Exploitation
CONTRACT START YEAR						
2005 2007						
2008 2010						
2011 2013						
2014 2016						
2017 2019						
2020 2022						
2022 2025			  			 

RESULTADOS 2024

Después de un periodo de inversión significativa 2022-23, hemos entrado en EBITDA positivo en 2024.



2024: INDICADORES DE ACTIVIDAD (KPI) E INGRESOS

Indicadores de actividad	2023	2024	Var. (%)
Nuevos pacientes oncología	2.967	5.712	92,5%
Nuevos pacientes neumología	1.142	3.287	187,8%
Visitas totales	43.679	82.041	87,8%
Actos quirúrgicos	182	313	71,7%
EECC (pacientes activos)	343	629	83,5%
Clientes Farma	77	79	2,6%
Número empleados (FTE)	149	181	21,5%

Ingresos	2023	%/Total	2024	%/Total	Variación
Gestión Asistencial	6.460.500	87,4%	12.201.474	85,5%	88,9%
Servicios a Empresas	927.785	12,6%	2.068.580	14,5%	123,0%
Total ingresos	7.388.285		14.270.055		93,1%



El número de **nuevos pacientes oncológicos** se incrementa **un 93% hasta los 5.712 nuevos pacientes en el ejercicio, sumado al crecimiento en un 188% en nuevos pacientes en neumología (3.287)**. Las visitas totales **aumentan un 88%**, fruto de la primera consolidación completa de las sociedades adquiridas (IOB, Pectus e IBCC) y de un sólido crecimiento orgánico, tanto en oncología como en neumología médica.



La actividad quirúrgica se incrementa un 72% (313 intervenciones), motivada, principalmente, por la evolución de cirugía torácica y de cáncer de mama en las unidades IOR e IBCC.



EECC: Pacientes activos en ensayos clínicos se incrementa en un **84% hasta los 629 pacientes activos** (con 201 ensayos clínicos abiertos a 31 diciembre de 2024).



Estabilidad en el número de clientes farmacéuticos (79 vs. 77).



FTE (núm. de empleados) a final del periodo se incrementan en un **22% hasta los 181**, debido la consolidación de las plantillas de las sociedades recientemente adquiridas e incremento de estructura corporativa.



Ingresos consolidados aumentan un 93% hasta los 14.270 miles €, derivados de la consolidación de las empresas recientemente adquiridas, sumado al sólido crecimiento orgánico de la Compañía durante el periodo.



Ingresos en gestión asistencial se incrementan un 89%, hasta los 12.201 miles €, con especial crecimiento en facturación de visitas **(37% de crecimiento)**, seguido de segmentos de alto valor añadido: **ensayos clínicos (+87%), y diagnóstico oncológico (+195%)**.

El *mix* de ingresos de las empresas recientemente adquiridas (con mayor peso en volumen de pacientes) ofrece una visibilidad a futuro muy significativa de aportación de margen futuro derivado de pruebas de alto valor añadido (ensayos clínicos, cirugía, y diagnóstico molecular).



Ingresos en servicios a empresas farmacéuticas crece orgánicamente un 123% hasta los 2.069 miles €, fruto de una normal ejecución de contratos.

Servicios a empresas, que **suponía a 2024 un 14% del total de ingresos consolidados**, experimentará un incremento tanto en términos absolutos como relativos, en los próximos ejercicios.

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA 2024



(Miles de Euros)	2023 ⁽¹⁾	2024	Var. (%)	
Importe Neto Cifra Negocios	7.388	14.270	93,14%	6.882
Trabajos realizados por la empresa para su activo	1.956	2.517	28,67%	561
Aprovisionamientos	-1.882	-2.496	32,61%	-614
Margen Bruto	5.863	12.605	115,01%	6.743
Margen Bruto (%)	79,4%	88,3%	11,32%	9,0%
Gastos de personal	-5.406	-9.417	74,19%	-4.011
Otros gastos de explotación	-3.987	-4.852	21,69%	-865
Subvenciones	603	500	-17,11%	-103
Excesos de provisiones	245	0	N/A	-245
EBITDA	-1.083	522	N/A	1.605
Margen EBITDA (%)	-15%	4%	N/A	0
Amortización del Inmovilizado	-1.695	-2.557	50,82%	-862
Deterioro enajenaciones inmovilizado	0	1		1
Resultado por la pérdida de control de participaciones consolidadas	0	0		0
Otros resultados	0	-23	N/A	-23
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	-2.778	-2.057	-25,97%	721
Ingresos Financieros	125	15	-87,68%	-109
Gastos Financieros	-127	-301	137,29%	-174
Variación de valor razonable en instrumentos financieros	0	297		297
Diferencias de cambio	-9	-11	15,65%	-1
Deterioro y resultado por enajenaciones IF	391	363	-7,27%	-28
RESULTADO FINANCIERO	380	363	-4,37%	-17
Participación en beneficios (pérdidas) de sociedades puestas en equivalencia.	-59	0	N/A	59
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	-2.457	-1.693	-31,08%	764
Impuesto sobre beneficios	-1.280	496	N/A	1.775
RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO DE OPERACIONES CONTINUADAS	-3.737	-1.198	-67,95%	2.539
OPERACIONES INTERRUMPIDAS	-1.038	-70	-93,28%	968
RESULTADO NETO	-4.774	-1.267	-73,45%	3.507

- 1

Crecimiento orgánico e inorgánico.
- 2

Racionalización de I+D+i con menor peso relativo sobre ventas (17% en 2024 contra 24% en 2023).
- 3

Incremento significativo del margen bruto motivado por facturación de hitos contractuales farma y exposición incremental a líneas de alto valor añadido en la división asistencial.
- 4

Refuerzo en estructura de personal derivado de las adquisiciones de IOB, IBCC, y Pectus, e incremento significativo en estructura general corporativa para acometer futuro crecimiento.
- 5

Incremento de otros gastos de explotación significativamente inferior al crecimiento en ventas.
- 6

Entrada en EBITDA positivo posterior al periodo fuerte de M&A 2022-23.
- 7

Incremento en amortizaciones de fondo de comercio derivado de operaciones corporativas.
- 8

Incremento de gastos financieros derivados de estructuras financieras y provisiones.
- 9

Reducción del 73% de la pérdida neta del ejercicio anterior.

⁽¹⁾ Datos re-expresados a 31/12/2023

BALANCE CONSOLIDADO 2024



(Miles de Euros)	Dic.2023 ⁽¹⁾	Dic.2024	Var. (%)	Var. (€)
Activo No corriente	18.678	19.287	3,3%	609
Inmovilizado Intangible	15.382	15.388	0,0%	6
Inmovilizado Material	545	901	65,2%	355
Inversiones en empresas del grupo y asociadas a l/p	0	0		0
Inversiones financieras a L/P	58	110	91,1%	53
Activos por Impuesto diferido	2.693	2.888	7,3%	196
Activo Corriente	9.751	13.120	34,5%	3.369
Existencias	540	705	30,5%	165
Deudores comerciales	6.380	7.838	22,8%	1.458
Inversiones financieras a C/P	1.408	1.097	-22,1%	-311
Tesorería	1.423	3.480	144,5%	2.057
TOTAL ACTIVO	28.428	32.406	14,0%	3.978
(Miles de Euros)	Dic.2023	Dec.2024	Var. (%)	Var. (€)
Patrimonio Neto	18.714	22.837	22,0%	4.123
Capital	610	688	12,9%	78
Prima de emisión	28.506	34.786	22,0%	6.280
Reservas	-220	-181	-17,9%	40
Resultado de ejercicios anteriores	-7.173	-12.150	69,4%	-4.977
Resultado del ejercicio	-4.504	-1.167	-74,1%	3.338
Acciones propias	-454	-473	4,2%	-19
Otros instrumentos de patrimonio neto.	505	0	-100,0%	-505
Subvenciones	707	601	-15,0%	-106
Socios Externos	738	733	-0,8%	-6
Pasivo No corriente	2.851	2.555	-10,4%	-296
Provisiones a largo plazo	0	0		0
Deuda con entidades de crédito	683	776	13,5%	92
Acreedores por arrendamiento financiero	0	41		41
Otros pasivos a L/P	1.153	910	-21,1%	-243
Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo.	27	20	-26,4%	-7
Pasivos por Impuesto diferido	987	808	-18,1%	-178
Pasivo corriente	6.863	7.014	2,2%	151
Provisiones a corto plazo	0	0		0
Deuda con entidades de crédito	2.611	3.583	37,2%	971
Acreedores por arrendamiento financiero	0	20		20
Otros pasivos a C/P	825	230	-72,2%	-595
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo.	89	32	-64,1%	-57
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	3.338	3.150	-5,6%	-188
Total Pasivo	28.428	32.406	14,0%	3.978

- 1

Inmovilizado intangible estable, motivado inversiones equiparables a las dotaciones de amortización anuales, tanto en fondo de comercio de empresas adquiridas como en inversiones de I+D+i.
- 2

Working capital positivo superior a 6.100 miles €.
- 3

Significativa mejora en el periodo medio de cobro derivado de la compra de sociedades con alta exposición a *mix* de ingresos con liquidaciones mensuales.
- 4

Ampliación de Capital realizada en **2S2024** por importe de **6.358 miles €.**
- 5

Posición neta de caja y pasivo agregado a corto y largo plazo relativamente estable.
- 6

Disminución de proveedores comerciales por **menores gastos de M&A en 2024** comparado con 2023.

⁽¹⁾ Datos re-expresados a 31/12/2023

HECHOS RELEVANTES 2024-2025



Con fecha de **13 de marzo de 2024**, la Compañía anuncia la firma con la Sociedad oncológica **NG Oncology S.L.** (liderada por el oncólogo de prestigio internacional **Dr. Joaquim Bellmunt**) de un contrato para la incorporación de su equipo en el Instituto Oncológico Dr. Rosell hasta el 31 de diciembre de 2027.



Con fecha **1 de julio de 2024**, la Sociedad anuncia la concesión a Pangaea de **623 miles € de subvención a fondo perdido del 100% de HADEA (European Health and Digital Agency)** de la UE para el Proyecto SPACETIME (Spatial Analysis of Cancer Evolution in the Tumour Immune Micro Environment), concedido dentro del Programa HORIZON-MISS-2023-CANCER-01 de la UE. El **presupuesto global** del proyecto asciende a **11.801 miles €**.



Con fecha de **29 de julio de 2024**, la Sociedad anuncia la aprobación, vía Junta General de Accionistas, de una **ampliación de capital** por importe de **6.358 miles €**.



Con fecha **8 de octubre de 2024**, la Sociedad comunica que ha suscrito un contrato de compraventa de participaciones sociales, en virtud del cual, Pangaea, ha transmitido la totalidad de las participaciones sociales que ostentaba de la mercantil Quenet Torrent Institute, S.L, por importe de **364,7 miles €**, satisfecho mediante la entrega de **214.566 acciones de Pangaea** que International Advanced Surgery Barcelona, S.L.P. ostentaba, lo que supone una valoración de las acciones de Pangaea de **1,7 euros por acción**.



Con fecha **2 de marzo de 2025**, por unanimidad, el Consejo de Administración acepta la dimisión presentada por el secretario no consejero, D. Diego Ferreiro Rubio, por motivos personales, y el **nombramiento de D. Víctor Alarcón Navarro como secretario no consejero** por tiempo indefinido.



Con fecha **22 de abril de 2025**, la Sociedad comunica la firma de un contrato con **Regeneron Pharmaceuticals Inc.** (NASDAQ: REGN), multinacional farmacéutica americana, para la realización por parte de la Sociedad y su filial asistencial Instituto Oncológico Dr. Rosell (IOR), del estudio clínico CEMIQUID “*Phase Ib/II Study Of The Combination Of Cemiplimab Plus Imiquimod and Laser Therapy As Neoadjuvant Treatment In Cutaneous Basal Cell Carcinoma*”, por importe de **652 miles €**.



Con fecha **24 de abril de 2025**, la sociedad comunica la firma de un contrato con **Eurofins Megalab S.A.** para la realización ciertas técnicas de diagnóstico en cáncer de mama, como laboratorio central de diagnóstico molecular, de un estudio clínico regulatorio, y cuyo importe máximo asciende a **1.748 miles €**, cuya ejecución se estima entre la segunda mitad del 2025 y los ejercicios 2026 y 2027.



Integración y consolidación de las empresas recientemente adquiridas, maximizando las sinergias de prescripción de pruebas cruzadas de alto valor añadido (diagnóstico, cirugía, ensayos clínicos, contratos farma).



Incremento sustancial de la cartera contractual con clientes farmacéuticos, acuerdos de distribución de pruebas diagnósticas, y nuevos acuerdos con compañías de Diagnóstico.



Finalización de Proyecto Pangaea 2.0 ligado a mapeo empresarial y diseño de arquitectura tecnológica (IA).



Racionalización de inversiones en I+D+i (y reducción paulatina en la ratio I+D+i sobre ventas), focalizadas, principalmente, en nuevas herramientas de diagnóstico en **Biopsia Líquida** financiadas con programas de las AAPP, y en generación de nuevos modelos de **Biomarcadores (In Vitro)** para la generación de nuevos contratos con la industria farmacéutica, y modelos de **Diagnóstico Precoz del Cáncer**.



Posicionamiento de **Next Generation Sequencing** (NGS, paneles multigénicos) como herramienta principal de **Biopsia Líquida y Técnicas de Detección Precoz**.



Focalización del Grupo en **rentabilidad, valoración de activos de investigación** y comienzo de estrategia de **Big Data/IA**.

Presentación Corporativa

Mayo 2025

Foro MEDCAP BME Growth

www.panoncology.com

